

Tomas Norlén, Förskoleteamet Helianthus

Visma Premium

Får samma villkor som större företag



Upptäck fördelarna
med en samlad
köpkraft

För Förskoleteamet Helianthus innebar inköpsavtalen från Visma Premium stora fördelar inom flera områden. De kan nu få samma priser och villkor som riktigt stora företag, vilket de inte hade kunnat förhandla själva.

Kunde stärka sina inköpsrutiner

Förskoleteamet Helianthus startade 1999 och har idag 35 förskolor och 13 kontor. Sammanlagt arbetar 180 anställda på Förskoleteamet varav 20 av dem arbetar med inköp i någon form. Tomas Norlén har jobbat som ekonomichef på Helianthus sedan början på 2013 och insåg snabbt att inköpsrutinerna behövde stärkas och han kontaktade då Visma Advantage.

- Jag kände till Visma Advantage genom mitt tidigare arbete, och när jag märkte att inköpsrutinerna på Helianthus behövde förbättras tog jag kontakt med Visma. Jag bad Visma ta fram en besparingsanalys som jag sedan presenterade för VD:n. Efter det beslöt vi oss för att bli kund, helt enkelt.

Tack vare en dedikerad projektledare hos Visma Advantage var det inga problem för Helianthus att introducera inköpsavtalen för organisationen.

- Vår projektledare har varit väldigt professionell och hjälpsam, vilket innebar att vi snabbt kom igång med inköpsavtalen. Detta medförde att vi kunde tillämpa inköpsrutinerna hos våra anställda direkt.

Får samma fördelar som ett storföretag

Tomas menar att en av de främsta fördelarna med tjänsten Visma Premium är att de blir behandlade som ett storföretag, trots att de egentligen känner sig som ett relativt litet företag.

- Vi får samma priser och villkor som riktiga stora företag och det skulle vi aldrig lyckas förhandla fram själva. Vi tjänade in vår årslicens två gånger redan under första året, bland annat genom en beställning på profilkläder till personalen, förklarar Tomas.



Om Förskoleteamet Helianthus

Förskoleteamet Helianthus grundades 2002 och har idag 13 förskolor i Huddinge, Nacka, Nyköping och Örebro.

Lösning från Visma Visma Premium

Utmaningar:

Helianthus hade behov av att stärka inköpsrutiner och upplevde att de hade för dyra inköp.

Lösning:

Implementering av färdigförhandlade inköpsavtal genom Visma Premium och inköpsportalen.

Resultat:

Helianthus har nu stärkt sina inköpsrutiner tack vare inköpsportalen samt gjort stora kostnadsbesparingar genom avtalen.

Egen KAM-person för kontorsmaterial

Tomas förklarar vidare att de förutom bra priser och villkor även fått andra möjligheter genom Visma Premium. De har till exempel nu fått en KAM-person hos Lyreco vilket har gett dem stora fördelar.

- Att vi har fått en KAM-person hos Lyreco har hjälpt oss att koordinera inköpen av kontorsmaterial för våra olika kontor. Denna möjlighet skulle vi inte kunna få om vi förhandlade avtalet själva.

Större förståelse för förhandling

Tomas menar att det även finns andra fördelar med att vara kund i Visma Premium. Han förklarar att han nu har fått större förståelse för förhandling av inköpsavtal.

- Tack vare avtalen har jag fått större kunskap om avtalsförhandling och inköpsvärden. Därför kan vi nu förhandla oss till bättre priser och villkor på våra egna avtal än vad vi kunde tidigare.

"Vi får samma priser och villkor som riktiga stora företag och det skulle vi aldrig lyckas förhandla fram själva."

- Tomas Norlén, Förskoleteamet Helianthus

Visma Advantage samförhandlar inköp för 15 000 små och medelstora företag. Tack vare vår stora köpvolymer kan vi erbjuda lika starka avtal som vanligtvis endast större företag kan få tillgång till.

Visma Premium är vår inköpstjänst för det större företaget. Som kund i Visma Premium får du tillgång till starka inköpsavtal men även en projektledare som hjälper er med besparingsanalys, inköpsstrategier, implementering av avtalen, med mera.