

Lars Berg - Pac2 AB

Visma Basic

Sparar 10 000 kr/år på ett enda avtal



Upptäck fördelarna
med en samlad
köpkraft

Inköpen för Pac2 AB var betydligt dyrare innan de hittade Visma Basic och idag märker de stor skillnad på sina kostnader. Nu sparar de 10 000 kr/år bara genom att teckna sin försäkring genom Vismas avtal.

Pac2 AB startade sin verksamhet 2005 och har 10 anställda på ett kontor i Kungsbacka. I deras kärnverksamhet ingår beläggning av fästelement som ger gängläsning. De har varit kunder i Visma Basic sedan 2010 och alla personer som gör något slags inköp på företaget använder idag avtalen som erbjuds i tjänsten. Pac2 AB nyttjar främst avtal inom försäkring, frakt, drivmedel och elektronik.

Hade dyra inköpsprocesser

Lars Berg, vd på Pac2 AB, förklarar att de ofta upplevde att deras inköpsprocesser blev väldigt dyra. När de sedan hittade inköplösningen Visma Basic lyckades de sänka sina kostnader väsentligt.

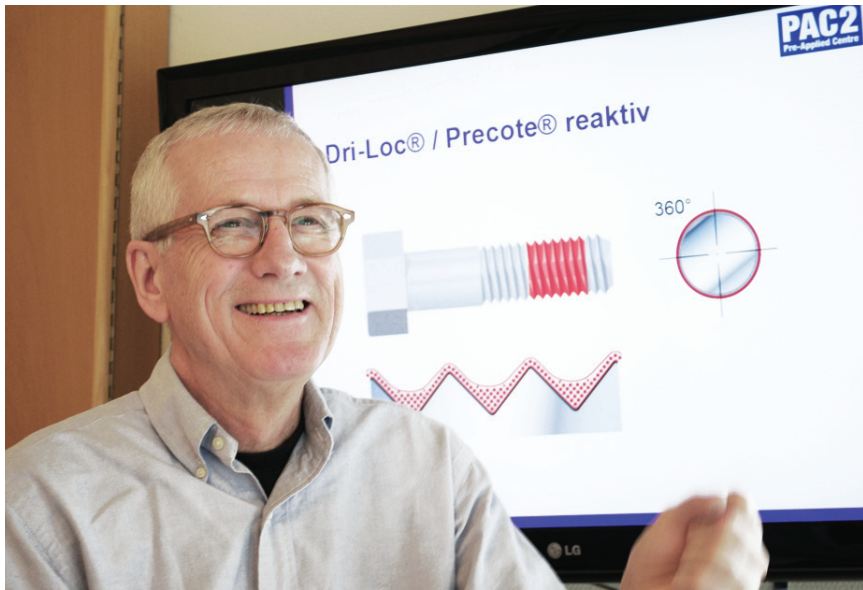
- Med avtalen som vi har tillgång till genom Visma Basic får vi betydligt bättre priser än tidigare. Vi gör precis samma inköp, men till bättre priser och villkor, förklarar Lars.

Avtal som medfört kostnadsbesparingar

De avtal som har medfört de största kostnadsbesparingarna för Pac2 AB har främst varit fraktavtalet med DHL på paket inom Sverige och företagsförsäkringen hos Svedea.

- Den allra största besparingen har vi gjort på vår företagsförsäkring. När vi tecknade försäkring hos Svedea genom Visma Basic kunde vi genast spara runt 10 000 kr/år, berättar Lars.

Lars förklarar vidare att de även har gjort kostnadsbesparingar genom drivmedelsavtalet med Preem och elektronikavtalet med Dustin.



Om Pac2

Pac2 AB är ett privatägt ytbehandlingsföretag som erbjuder förbeläggning av fästelement med låsande, tätande och smörjande beläggning.

Lösning från Visma Visma Basic

Betydligt bättre priser

Lars kom i kontakt med inköpstjänsten Visma Basic genom att de använde affärssystem från Visma sedan tidigare. Det var framförallt de kraftigt rabatterade priserna som fick honom att välja inköpstjänsten. Så här berättar Lars om valet att bli kund:

- Vi behövde aldrig titta på några andra inköpslösningar, vi valde Visma Basic direkt tack vare de starka rabatterna. Att avtalen dessutom finns samlade på ett ställe i en smidig portal underlättar användandet. Nu slipper vi söka efter bra priser själva.

Pac2 har varit kunder i Visma Basic sedan 2010 och Lars är nöjd med inköpstjänsten och avtalen som de får tillgång till. Därför rekommenderar han även andra småföretag att bli kunder i Visma Basic.

- Jag rekommenderar Visma Basic till alla småföretag eftersom vi får betydligt bättre priser genom att handla via Visma Basic än att handla direkt från leverantörerna.

Utmaningar:

Pac2 hade dyra inköpsprocesser och såg en stor utmaning i att hitta starka inköpsavtal.

Lösning:

Implementering av färdigförhandlade inköpsavtal genom Visma Basic och inköpsportalen.

Resultat:

Pac2 har genom Visma Basic sänkt sina kostnader på en rad olika områden. De har nu även en mängd starka avtal samlade på ett enda ställe.

"Vi sparar
10 000 kr/år, enbart på försäkrings-avtalet."

- Lars Berg, Pac2 AB

Visma Advantage samförhandlar inköp för 15 000 små och medelstora företag. Tack vare vår stora köpvolymer kan vi erbjuda lika starka avtal som vanligtvis endast större företag kan få tillgång till.

Visma Basic är vår inköpstjänst för det mindre företaget. Som kund i Visma Basic får du tillgång till starka inköpsavtal som finns samlade i en smidig inköpsportal.